

STARTER im Überblick

STARTER
EXISTENZGRÜNDUNG

Fordern Sie
die jeweiligen
Programme an!

STARTER
NEUE GESCHÄFTSFELDER

STARTER
SEMINARE



7. Buchhaltung, Steuern und Controlling

Besonders am Anfang aber auch danach ist eine monatliche Übersicht von Erlösen und Kosten empfehlenswert. Wenden Sie gerne unser erprobtes EXI-Monatscontrolling an, das u.a. als Grundlage der vorbereitenden Buchhaltung und des Jahresabschlusses dient.

8. Versicherungen und Altersvorsorge

Was passiert, wenn die Erlöse nicht ausreichen bzw. außerordentliche Umstände dazu führen? Auf jeden Gründer bezogen ergeben sich unterschiedliche Fragen und Lösungen. Wir informieren und geben Tipps bzgl. Arbeitslosigkeit, Altersvorsorge, Krankenversicherung, Berufsunfähigkeit und betriebliche Haftung.

9. Kundengewinnung / Folgeaufträge

Das Vertriebskonzept mit Werbung, Verkaufsförderung und der Kundengewinnung stellt für viele Selbstständige ein besonderes Problem dar. Wir bieten hierzu Seminare an, bereiten den Markteintritt mit vor und helfen bei der Aktionsplanung. Nutzen Sie unsere Dienstleister für Logo, Grafik und Internet.

10. Auf- und Ausbauaktivitäten

Konzept und Umsetzung müssen ständig angepasst werden, denn Kunden, Wettbewerber, Märkte und Nachfragesituation ändern sich. Was es für Alternativen gibt, ist ein weiterer Beratungsschwerpunkt – besonders nach der Gründung. **Beantragen Sie das kfw Gründercoaching Deutschland mit bis zu 90% Förderung!**

Unverbindliches Erstgespräch • Geschäftsideen von A-Z • vorläufiger Finanzplan • Produktcheck / Leistungsprogramm • Umsatzprognose • Fördermittel / Antragstellung • Konkretisierung Businessplan • Fachkundige Stellungnahme • Vorbereitung Bankgespräch • Internet-Konzept / Struktur • Monatscontrolling • Vertriebskonzept / Verkaufsförderung • Logo / Werbung / Unterlagen • Vorbereitung Buchhaltung • Wir empfehlen Rechtsanwälte und Steuerberater mit Bezug zur Gründung und Geschäftsentwicklung

Kontakt

STARTER GmbH
Spaldingstraße 210
20097 Hamburg

City Süd
5 Minuten
U/S-Bahn Berliner Tor

Tel.: 040 / 23 85 68-30 ☎ **Rufen Sie uns gerne an!**

Fax: 040 / 23 85 68-33

E-Mail: spalding@starter-gmbh.de

www.starter-gmbh.de



STARTER EXISTENZGRÜNDUNG



Eine gute Idee lässt sich immer
irgendwie in die Tat umsetzen*



Um was geht es?

Die STARTER GmbH berät / coacht und erstellt Ausarbeitungen für Neu- und Ausgründungen. Ob Freiberufler, Gewerbetreibende oder Technologieprojekte, im Team oder für Ein-Personenfirmen, ob als berufliche Alternative z.B. aus der Arbeitslosigkeit: Wir setzen unsere über 15-jährige Erfahrung mit mehr als **6.500 Gründungen** ein!

Nehmen Sie Ihren Erfolg selbst in die Hand!

Möchten Sie eine eigene Idee verwirklichen, eine günstige Gelegenheit beim Schopf ergreifen, sich beruflich verbessern oder aus der Arbeitslosigkeit heraus unabhängig sein? Unsere Berater geben Ihnen den notwendigen Halt und verantworten Ihr Projekt ganzheitlich. Wir beraten und begleiten Sie vertrauensvoll auch nach der Gründung sowie beim Auf- und Ausbau.



10 Schritte in die berufliche Selbstständigkeit

1. Konsequenz Unternehmensgründung

Sie sollten abklären ob die berufliche Selbstständigkeit für Sie eine Alternative ist. Sind die fachlichen und kaufmännischen Fähigkeiten / Voraussetzungen vorhanden? Wir helfen mögliche Defizite auszugleichen.

2. Geschäftsideenausarbeitung

Wir kommen zu einer ersten Erkenntnis, ob Ihr Leistungsangebot nachgefragt wird, welche Erlöse Sie erzielen, welche Kunden und Absatzwege möglich sind und wie sich Ihr Angebot vom Wettbewerb unterscheidet.

3. Beratung, Training und Weiterbildung

Der Schritt in die berufliche Selbstständigkeit erfordert neues Know-how. Wir bieten Einzel- und Gruppenseminare an, wie für die

- Orientierung als Basis
- Businessplanerstellung für die Entscheidung
- Kalkulation und Preisgestaltung
- Kundengewinnung / Verkaufstraining
- Grundlagen Controlling, Buchführung und Jahresabschluss
- erfolgreiches Marketing für kleine Unternehmen
- gezielte Öffentlichkeitsarbeit
- Werbung, Kommunikation und Verkaufsförderung
- Chancen des Internet-Marketings
- Steuern: Rechte und Pflichten
- BWA – Betriebswirtschaftliche Auswertung
- Versicherungen für Selbstständige / kleine Unternehmen
- Textverarbeitung, Schriftverkehr, Angebote professionell



4. Der Businessplan

Systematisch entsteht mit dem Berater ein authentischer Businessplan, der die berufliche Selbstständigkeit darstellt und eine **Grundlage** bildet. Sie werden dabei in die Lage versetzt, z.B. unterschiedliche Geschäftsverläufe zu durchdenken.

Auch Ihre Qualifikation, Personalkapazität, Betriebsmittel, der Standort, wie Sie **Kunden gewinnen**, mit welchen Werbe- und Kommunikationsmaßnahmen Sie vorgehen und wie Sie Wettbewerber beurteilen, wird beschrieben.

Dazu werden die **Umsätze**, Betriebs- und Liquiditätsergebnisse, der Kapitalbedarf sowie die Finanzierung nachvollziehbar erläutert und mögliche Fördermittel berücksichtigt. **Chancen** und **Risiken** sowie die weitere Entwicklung nach der Gründung runden ihren Businessplan ab.

5. Gründungskapital und Finanzierungsquellen

Wir helfen Ihnen bei der Entscheidung, wie viel Sie von Ihrem eigenen Geld investieren sollten, ob Kredite erforderlich und Förderprogramme möglich sind. Gemeinsam bereiten wir Bankgespräche vor und arbeiten Förderanträge aus.

6. Formalitäten, Anmeldungen und Zulassungen

Ob Gewerbe- und Finanzamtanmeldung, Schutzrechte, Arbeitsgenehmigungen, Konzessionen, **Fachkundige Stellungnahme** hins. **Gründungszuschuss / Einstiegs geld / Fördermittel** – nutzen Sie unsere Kontakte und langjährige Erfahrung.